

Глава 2. Основные подсистемы мирового хозяйства и критерии их градации.

Участники мировой экономики

2.1. Субъекты мировой экономики

2.2. Классификация стран в мировой экономике.

2.3. Индустриальные (промышленно развитые) страны с рыночной экономикой.

2.4. Развивающиеся страны (РС).

2.5. Страны с переходной экономикой.

2.6. Классификация стран по уровню доходов на душу населения.

2.7. Классификация стран по степени открытости мировому рынку.

2.8. Открытость национальных экономик.

2.9. Вопросы для самопроверки.

2.1. Субъекты мировой экономики

Субъектами мировой экономики являются:

- национальные государства (экономики отдельных стран), которые проводят внешнеэкономическую политику,
- региональные экономические объединения (объединения стран, возникающие на базе межгосударственных соглашений, согласованно регулируемые национальными или межгосударственными органами в целях создания преференций друг другу и в процессах внутрирегионального перемещения факторов и результатов производства), например, в Западной Европе – это ЕС, в Северной Америке – НАФТА,

- международные корпорации, в том числе транснациональные корпорации,
- международные экономические организации, регулирующие единый порядок международной экономической деятельности, например, МВФ, Мировой Банк, ВТО,
- отдельные национальные фирмы,
- частные лица, чьи экономические интересы реализуются на хозяйственном поле мирового рынка.

Все указанные рыночные субъекты могут работать и на внутреннем рынке. Субъектами же мирового рынка они становятся только в том случае, если их хозяйственные стратегии реализуются через международные экономические сделки.

Каждое правительство, допуская на свой рынок иностранные товары и капиталы, следит за тем, чтобы интересы собственных хозяйствующих субъектов не были ущемлены в угоду их иностранным партнерам. С этой целью выделяются такие категории субъектов, как резиденты и нерезиденты. Данная классификация зафиксирована Международным Валютным Фондом (МВФ).

Критерием разграничения стал характер экономических интересов хозяйствующих субъектов, а не вид гражданства. Этот момент является основополагающим. Если гражданин страны работает в иностранной фирме, поддерживая ее экономические интересы, и от ее лица совершает международные сделки, никак не связанные с хозяйственным оборотом страны, он может расцениваться как хозяйственный субъект иностранного государства. Тот же человек, совершая международные сделки, отражающиеся на состоянии внутреннего рынка страны, будет рассматриваться как резидент.

Для того чтобы определить столь подвижный статус резидента страны, МВФ рекомендует руководствоваться значительностью масштабов его

экономической деятельности и операций. В качестве срока, в течение которого может подтвердиться статус резидента, условно принят год.

Резиденты страны – это ее хозяйствующие субъекты, реализующие свои экономические интересы и хозяйственную деятельность в данной стране.

Это может быть участие, как в бизнесе, так и в любом другом виде деятельности, приносящем доход.

В качестве субъектов выступают:

домохозяйства и индивиды, ведущие хозяйство

предприятия

некоммерческие организации

правительственные организации.

Нерезиденты – хозяйствующие субъекты, экономические интересы которых находятся за пределами данной страны.

Резидент, в отличие от гражданина, является понятием не политическим, а экономическим.

Как правило, к резидентам относят тех, кто постоянно проживает на территории данной страны независимо от гражданства и даже от принадлежности капитала. Иностраный капитал, работая на внутреннем рынке, расширяет его емкость и вливается в хозяйственный оборот страны.

Поэтому, несмотря на его происхождение, его причисляют к резидентам страны.

К числу нерезидентов относят тех, кто постоянно находится на территории иностранного государства, даже если они являются филиалами институциональных единиц данной страны.

2.2. Классификация стран в мировой экономике.

В современном мире насчитывается более 200 государств. Все они являются субъектами международного права, юридически равноправны между собой. Все вместе они образуют единую систему мирового хозяйства.

В то же время государства чрезвычайно разнообразны и соответственно играют различную роль в международном разделении труда. Эта роль в каждом случае уникальна и вместе с тем определяется принадлежностью страны к той или иной категории в различных классификациях. Таких классификаций множество, они могут быть связаны с различиями национальных экономик по масштабам, темпам, эффективности экономического развития, типу экономического роста, социальной структуре хозяйства, уровню развития и характеру внешнеэкономических связей и другим параметрам. При анализе мирового хозяйства используются классификации стран по различным критериям.

Так, например, существует региональный подход, т.е. деление на историко-культурные регионы.

Европа подразделяется на Западную Европу и Центральную и Восточную Европу (ЦВЕ).

В Азии можно выделить Ближний Восток, Средний Восток, Среднюю Азию, Юго-Восточную Азию.

Африка традиционно делится на Северную, Центральную и Африку южнее Сахары.

Америка подразделяется на англоязычную Северную Америку и испано и португалоязычную Латинскую Америку.

Второй часто используемый подход в классификации стран - типологическая дифференциация, т.е. выделение специальных типов стран.

Критериями такой дифференциации могут быть:

географическое положение государства;

время возникновения данного государства;

этнический и религиозный состав населения;

численность населения;

государственный язык и культурные особенности развития.

В мировой экономике в группы обычно объединяются страны, имеющие близкие параметры экономического развития, однотипную организационную структуру хозяйственного управления, общие принципы организации производства, одинаковые проблемы развития.

Наиболее полное представление о группах стран в мировой экономике дают международные экономические организации, членами которых являются большинство стран мира — Организация Объединенных Наций (ООН), МВФ и Мировой банк.

При этом следует иметь в виду, что любая классификация составляется исходя из задач отдельных организаций, имеющих различное количество членов. Поэтому группы стран и количество членов в них и их подгруппах по классификации различных организаций могут не совпадать.

Международные экономические организации группируют страны по следующим критериям:

- **достигнутый уровень экономического развития**
- **уровень доходов на душу населения**
- **степень открытости экономики (доля экспорта в ВВП).**

По достигнутому уровню экономического развития и социально-экономической природе хозяйствования все страны подразделяются на (в соответствии с классификацией ООН):

1. индустриальные (промышленно развитые) страны с рыночной экономикой;
2. развивающиеся страны и территории с рыночной экономикой;
3. страны с переходной (от командно-административной к рыночной) экономикой.

2.3. Индустриальные (промышленно развитые) страны с рыночной экономикой.

Индустриальные страны – промышленно развитые страны Северной Америки, Западной Европы и Тихоокеанского бассейна с высоким уровнем доходов.

Критериями для включения той или иной страны в группу индустриальных стран являются:

- высокий уровень социально-экономического развития, выражающийся в высоких уровнях ВВП в целом, на душу населения в частности (не менее 12 тыс. долл. в год), высоком жизненном уровне и стандарте;
- рыночная система хозяйствования;
- открытость экономики;
- преобладание в процессе производства ВВП сферы услуг (более 60%) над промышленностью и сельским хозяйством;
- переход в промышленности от добывающих и материалоемких отраслей к новым высокотехнологичным и наукоемким отраслям;
- высокий уровень механизации и продуктивности сельскохозяйственного производства, в результате чего 3-8% трудоспособного населения, занятого в сельском хозяйстве этих стран, полностью обеспечивают продовольствием свои страны и

превратили сельское хозяйство в экспортный сектор экономики в большинстве стран этой группы.

На промышленно развитые страны к концу 20 века приходилось:

- 16 % населения мира;
- более половины мирового ВВП;
- 72,2 % мирового экспорта 74,6 % импорта товаров и услуг;
- 70 % мирового притока и 85 % мирового оттока прямых зарубежных инвестиций.

Промышленно развитые страны занимают господствующее положение в мировом хозяйстве. Это — 29 государств, входящих в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), которая была создана в 1961 г. (вместо Организации европейского экономического сотрудничества) с целью выработки согласованной политики, направленной на достижение устойчивого экономического роста при сохранении финансовой стабильности, расширения мировой торговли на многосторонней недискриминационной основе. С момента основания в ее состав входят: Австрия, Бельгия, Германия, Великобритания, Греция, Дания, Ирландия, Исландия, Испания, Италия, Люксембург, Нидерланды, Норвегия, Португалия, Франция, Швейцария, Швеция, Турция, США, Канада, Япония, Финляндия, Новая Зеландия, Австралия. В 1990-е годы к ОЭСР присоединились Мексика, Чехия, Венгрия, Польша, Республика Корея. Подала заявку на вступление и Россия. Высший орган — Совет представителей стран-участниц — заседает один раз в год. Штаб-квартира находится в Париже. Данные государства занимают доминирующее положение в мировом хозяйстве, прежде всего по причине своего мощного экономического, научно-технического и военного потенциала, большой численности населения, высокого уровня совокупного и удельного ВВП. Все эти страны отличают:

1. Единый в социально-экономическом плане воспроизводственный процесс в рамках национальных хозяйств, интенсивный тип развития

экономики, высокий уровень развития производительных сил, высокий уровень социально-экономического развития.

2. Высокий научно-технический уровень производства. Активно разрабатываются и внедряются достижения НТП.

До 50% расходов на НИОКР финансируется государством. Ресурсосберегающий характер НТП отчетливо проявился в ряде развитых стран уже в 1980-е годы,

3. Устойчивость экономики базируется на мощном внутреннем спросе, а также на высокоразвитых внешнеэкономических связях. Велика роль государства, особенно в вопросах регулирования социальной сферы, налоговой и таможенной политики. С конца 1970-х годов стали предприниматься попытки дерегулирования, которое включает три основных аспекта: распродажа части государственной собственности (приватизация); установление режима жесткой экономии бюджетных расходов, т.е. их ограничение и, по возможности, сокращение; снижение налогов с целью повышения их собираемости и стимулирования экономического роста.

4. В различной степени страны ОЭСР обеспечены важнейшими факторами производства, особенно сырьевыми, что вынуждает их импортировать природное сырье. Однако все они в достатке обеспечены трудовыми и финансовыми ресурсами.

5. Различия социально-экономических моделей стран ОЭСР скорее количественные, чем качественные. Они касаются участия и роли в экономике государства, корпораций и рынка. Различия наиболее четко прослеживаются в степени эффективности экономической и социальной политики государства

6. «Центры силы». Среди развитых стран выделяется так называемая «большая семерка» G7, заметно превосходящая другие страны этой группы по производству ВВП: США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия и Канада. Эти страны производят несколько около половины

мирового ВВП (47%), в том числе на США — 21, Японию — 7, Германию — 5%, и занимают 51% потоков в международной торговле.

7. Экономике промышленно развитых стран характеризуются открытостью мировому хозяйству (прежде всего друг другу) и либеральным режимом организации. Все они ведут интенсивную внешнеэкономическую деятельность, активно используя преимущества международного разделения труда. Господство промышленно развитых стран в мировом производстве непрерывно воссоздает условия для их доминирования в международных экономических отношениях по важнейшим направлениям внешнеэкономических связей.

Внешнеторговый режим данных стран характеризуется наивысшей степенью либерализации, что является результатом высокой международной конкурентоспособности их национальных экономик. В экспорте преобладают высокотехнологичная, науко- и капиталоемкая готовая продукция и услуги (финансовые и информационные).

Страны ОЭСР доминируют в процессах международной миграции капитала, будучи основными экспортерами и импортерами капитала. Главным субъектом импорта и экспорта капитала являются ТНК (транснациональные корпорации).

В процессах международной миграции рабочей силы промышленно развитые страны выступают как принимающая сторона для большей части иностранных рабочих.

Эта группа стран доминирует также в сфере международных валютно-финансовых и кредитных отношений, обладая твердыми валютами. Они проводят либеральную валютную политику без валютных ограничений.

8. Большинство развитых стран входит в интеграционные объединения, из которых наиболее мощными являются Европейский союз — ЕС (20% мирового ВВП) и Североамериканское соглашение о свободной торговле - НАФТА (24%). Экономическая интеграция рассматривается данными странами как фактор роста экономики и повышения уровня жизни населения.

9. Кроме того страны с развитой экономикой отличаются не только наличием развитых рыночных отношений в экономике, но и высоким уровнем прав и гражданских свобод в общественной и политической жизни. В этих странах на достаточно высоком уровне находится гарантируемый государством уровень социальной защиты (пенсии, пособия по безработице, обязательное медицинское страхование), продолжительность жизни, качество образования и медицинского обслуживания, уровень развития культуры.

10. Развитые страны прошли аграрную и индустриальную стадию развития. Сейчас эти страны находятся на стадии постиндустриализации, для которой характерна ведущая роль в национальном хозяйстве сферы нематериального производства, создающей от 60% до 80% ВВП, с эффективным производством товаров и услуг, высоким потребительским спросом, постоянным прогрессом в науке и технике, усилением социальной политики государства.

К группе развитых стран, помимо стран «большой семерки», относятся относительно небольшие в сравнении с потенциалом G7, но высокоразвитые в экономическом и научно-техническом отношении страны Западной Европы, Австралия и Новая Зеландия.

В 1997 г. экономически развитыми стали считаться такие государства как Южная Корея, Гонконг, Сингапур, Тайвань (так называемые страны-«драконы» Юго-Восточной Азии) и Израиль. Их включение в группу развитых стран стало заслугой за бурный прогресс в экономическом развитии в послевоенный период. Это действительно уникальный пример в мировой истории, когда абсолютно ничего собой не представлявшие еще в 1950-е гг. страны захватили мировое экономическое первенство по целому ряду позиций и превратились в важные мировые промышленные, научно-технические и финансовые центры. Уровень ВВП на душу населения, качество жизни в странах - «драконах» и в Израиле вплотную приблизились к показателям ведущих развитых стран и в ряде случаев (Гонконг, Сингапур)

даже превосходят большинство государств Большой семерки. Тем не менее, в рассматриваемой подгруппе есть определенные проблемы с развитием свободного рынка в его западном понимании, здесь действует своя философия становления капиталистических отношений.

2.4. Развивающиеся страны (РС).

В группу развивающихся стран (менее развитых, слаборазвитых) входят государства с рыночной экономикой и низким уровнем экономического развития.

Из 182 стран — членов Международного валютного фонда к развивающимся относят 121. Несмотря на значительное число этих стран, а также на то, что для многих из них характерны большая численность населения и огромная территория, на них приходится около 40% мирового ВВП, доля в мировом экспорте 26%.

Представляют собой периферию мировой экономической системы. Сюда относятся страны Африки, страны Азиатско-Тихоокеанского региона - АТР (кроме Японии, Австралии, Новой Зеландии, стран-«драконов» Юго-Восточной Азии и азиатских государств СНГ), страны Латинской Америки и Карибского бассейна.

Вся группировка развивающихся стран весьма неоднородна. К развивающимся относятся, в частности, такие государства, которые по многим показателям уровня и качества жизни выше любой развитой страны (Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт либо Багамские о-ва). ВВП на душу населения, объем социальных расходов правительства здесь соответствует или даже превышает аналогичные показатели стран Большой семерки. Есть в группе развивающихся государства средние, с неплохим уровнем развития экономической и социальной инфраструктуры, есть и значительное число стран с крайне отсталым национальным хозяйством, большинство населения которых находится за чертой нищеты,

соответствующей по методике ООН одному доллару расходов в день на каждого жителя. Так же нельзя утверждать, что все они - экономики аграрного или аграрно-индустриального типа.

Название группы - развивающиеся страны - отражает, скорее, модель их национального хозяйства, в которой крайне невелика роль рыночных механизмов и частного предпринимательства, а преимущественное значение для развития имеют натуральное или полунатуральное хозяйство, преобладание аграрного и индустриального секторов в отраслевой структуре экономики, высокая степень государственного вмешательства в экономику и низкий уровень социальной защиты. Из-за общего характера вышеназванных особенностей к развивающимся государствам вполне правомерно причислять и большинство из переходных экономик, уровень жизни в которых значительно снизился из-за неэффективности управления экономическими преобразованиями. Ввиду подобных сложностей в классификации и разноплановостью развивающихся стран, проще всего классифицировать их методом исключений. Соответственно, развивающимся следует считать те государства, которые не вошли в группы стран с развитой рыночной экономикой и не являются бывшими социалистическими странами Центральной и Восточной Европы или бывшими республиками бывшего СССР.

Для целей конкретного экономического анализа развивающиеся страны делятся на:

страны - чистые кредиторы: Бруней, Катар, Кувейт, Ливия, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия;

страны - чистые должники: все прочие РС;

страны-экспортеры энергоресурсов: Алжир, Ангола, Бахрейн, Венесуэла, Вьетнам, Габон, Египет, Индонезия, Ирак, Иран, Камерун, Катар, Колумбия, Конго, Кувейт, Ливия, Мексика, Нигерия, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия, Сирия, Тринидад и Тобаго, Эквадор;

страны-импортеры энергоресурсов: все прочие РС;

наименее развитые страны: Афганистан, Ангола, Бангладеш, Буркина-Фасо, Бурунди, Бутан, Вануату, Гаити, Гамбия, Гвинея, Гвинея-Бисау, Джибути, Демократическая Республика Конго (бывший Заир), Замбия, Йемен, Кабо-Верде, Камбоджа, Кирибати, Коморские о-ва, Лаос, Лесото, Либерия, Мавритания, Мадагаскар, Руанда, Западное Самоа, Сан-Томе и Принсипи, Соломоновы о-ва, Сомали, Судан, Сьерра-Леоне, Того, Тувалу, Уганда, Центральноафриканская Республика, Чад, Экваториальная Гвинея, Эритрея, Эфиопия.

2.5. Страны с переходной экономикой.

К группе стран с переходной экономикой относят государства, которые с 80—90-х гг. осуществляют переход от административно-командной (социалистической) экономики к рыночной (поэтому их часто называют постсоциалистическими).

Это 12 стран Центральной и Восточной Европы, 15 стран — бывших советских республик, а по некоторым классификациям к ним также относят Монголию, Китай и Вьетнам (хотя формально две последние страны продолжают строить социализм). По большинству классификаций Китай, несмотря на его активное реформирование и промышленное развитие, пока еще относят к группе развивающихся стран. Иногда всю эту группу стран относят к развивающимся (например, в статистике МВФ), исходя из низкого уровня ВВП на душу населения (только у Чехии и Словении он превышает 10 тыс. долл.

Страны с переходной экономикой производят около 6% мирового ВВП, в том числе страны Центральной и Восточной Европы (без Балтии) — менее 2%, бывшие советские республики - более 4% (в том числе Россия — около 3%). Доля в мировом экспорте – 3 -10%. Китай производит около 12% мирового ВВП.

В данной группе есть страны, добившиеся за годы рыночных реформ значительных успехов в экономическом развитии: Польша, Венгрия, Чехия, Словакия, Словения, Хорватия, страны Балтии. В некоторых из них уровень жизни почти вплотную приблизился к стандартам стран Западной Европы, а темпы экономического роста сохраняются стабильно высокие и даже превышают западноевропейские. Основные структурные преобразования в экономике уже проведены, и на повестке дня стоит вопрос об интеграции в единый европейский рынок.

Другие государства, такие как Болгария, Румыния, Украина, Албания, Македония находятся в стадии трансформации всей экономической системы, и им еще только предстоит решение довольно сложных проблем переходного периода. Есть и такие страны, которые испытывают застой и уже перестали двигаться в сторону рыночной ориентации. К ним, например, относится Беларусь, рыночные реформы в которой захлебнулись, и нависла серьезная угроза возвращения к старой административно-командной системе. Относятся к данной группе и страны, серьезно пострадавшие от военных действий в результате нарушения их территориальной целостности и многочисленных этнических конфликтов. Таким государствам сейчас просто не до реформ, перед ними стоит проблема восстановления пострадавшей от войны экономики. Это Сербия, Черногория, Босния и Герцеговина.

Если в этой самой молодой группе стран попытаться выделить подгруппы, то возможна различная классификация. В одну группу можно выделить бывшие советские республики, которые ныне объединены в Содружество Независимых Государств (СНГ). Данные страны объединяет схожий подход к реформированию экономики, близкий уровень развития большинства этих стран, участие в одной интеграционной группировке, хотя подгруппа достаточно разнородна.

В другую подгруппу можно объединить страны Центральной и Восточной Европы, включая страны Балтии. Для этих стран характерен преимущественно радикальный подход к реформам, стремление войти в ЕС,

сравнительно высокий уровень развития большинства из них. Однако сильное отставание от лидеров этой подгруппы, меньшая радикальность реформ приводит некоторых экономистов к выводу, что Албанию, Болгарию, Румынию и некоторые республики бывшей Югославии целесообразно включать в первую подгруппу.

2.6. Классификация стран по уровню доходов на душу населения.

Мировой Банк классифицирует страны по уровню годовых доходов на душу населения. Этот показатель учитывается в частности при предоставлении экономической помощи.

По данному критерию страны делятся на *страны с низким уровнем доходов, средним уровнем доходов* (подгруппы - доходы ниже среднего и доходы выше среднего) *и высоким уровнем доходов*. Кроме того, используются другие аналитические группировки, в основе выделения которых лежат географические факторы, экспорт и уровень внешней задолженности.

Мировой банк классифицирует все страны, являющиеся его членами (181), а также все другие страны с населением, превышающим 30 тысяч человек (в общей сложности 210 стран).

Группы стран по уровню доходов. Выделяются следующие группы:

страны с низким уровнем доходов (785 долл. или меньше);

страны с уровнем доходов ниже среднего (786-3125 долл.);

страны с уровнем доходов выше среднего (3126-9655 долл.);

страны с высоким уровнем доходов (9656 долл. и выше).

К числу стран и территорий с высокими доходами помимо стран-членов ОЭСР, относятся Сингапур, Гонконг, Макао, малые страны-экспортеры нефти (Бруней, Кувейт), «заморские» территории Франции (Реюньон, Мартиника), а также карликовые государства – оффшорные зоны (Багамы, Бермуды, Каймановы острова).

Страны Восточной Европы и Латинской Америки преимущественно относятся к группе стран с уровнем доходов выше среднего. Китай, Россия и многие страны СНГ, арабские (не нефтяные) классифицируются как страны с доходом ниже среднего.

А в группу государств с низким доходов входит большинство государств Тропической Африки, Индия и ее соседи по Южной Азии и ряд стран СНГ.

Кроме названной выше классификации Мировой Банк также группирует страны по уровню внешнего долга.

Стандартная классификация Мирового Банка разбивает страны на:

государства с высоким уровнем внешней задолженности;

государства со средней величиной внешнего долга;

государства с наименьшей внешней задолженностью.

Высокий уровень внешнего долга означает, что у страны превышены следующие критические показатели:

отношение текущей стоимости обслуживания внешнего долга к ВВП больше 80%

отношение текущей стоимости обслуживания долга к объему экспорта превышает 220%.

Средний уровень внешней задолженности присущ странам, у которых один или оба показателя превышают 60%, но не достигают критических величин.

Для стран, которые не предоставляют детализированные статистические данные о размере внешнего долга в Систему отчетности должников Мирового Банка, методика расчетов на основе текущей стоимости невозможна. В таком случае используется следующий способ классификации. У стран с высоким уровнем внешнего долга три из четырех следующих основных показателей превышают критический уровень:

отношение долга к ВВП больше 50%,

отношение долга к экспорту больше 275%,

отношение величины обслуживания внешнего долга к экспорту превышает 30%,

отношение процентов, выплачиваемых по внешним долгам, превышает 20% объема экспорта.

2.7. Классификация стран по степени открытости мировому рынку.

Степень открытости мировому рынку обычно измеряется долей экспорта в ВВП.

Мировой банк выделяет 5 групп стран, располагая соответствующей информацией лишь по 163 государствам. Условно выделяются:

- страны с относительно закрытой экономикой с долей экспорта в ВВП менее 10%. В эту группу входят 10 стран. Латинская Америка: Бразилия, Аргентина, Перу, Суринам. Африка – Судан, Уганда, Руанда. Азия – Бирма, Япония, Гаити;
- страны с относительно открытой экономикой с долей экспорта в ВВП более 35% (около 70 стран). К ним относятся Панама, Коста-Рика, Гондурас – Центральная Америка. Гайана – Южная Америка. Африка – Мавритания, Тунис, Сенегал, Габон, Конго, Ангола, Намибия, Ботсвана, Кения. Азия – Саудовская Аравия, Иордания, Израиль, ОАЭ, Бутан, Таиланд, Малайзия, Филиппины, Папуа-Новая Гвинея, Монголия. Европа – Норвегия, Бельгия, Нидерланды, Швейцария, Австрия, Чехия, Словения, Болгария. Страны бывшего СССР – Прибалтийские республики, Закавказские республики.
- Доля экспорта в ВВП: 10-19% (27 стран); США, Мексика, Колумбия, Боливия, Австралия, Индия, Пакистан, Испания, Нигер, Чад, Эфиопия, Сомали,

- Доля экспорта в ВВП: 20-24% (24 страны). В том числе, Франция, Италия, Греция, Германия, Турция, Сирия, Вьетнам, Лаос, Никарагуа, Африканские страны- ЮАР, Мозамбик, Нигерия, Мали, Алжир, Египет, Мадагаскар;
- Доля экспорта в ВВП: 25-34% (32 страны). В том числе Россия, Среднеазиатские республики бывшего СССР, Молдавия, Румыния, Венгрия, Великобритания, Португалия, Китай, Иран, Канада, Скандинавские страны (Швеция, Финляндия), Венесуэла, Чили, Парагвай, Эквадор, Африка - Заир, Танзания и др.

Наиболее открытую экономику имеют такие малые страны, проводящие либеральную внешнеторговую политику, как Ирландия, Бельгия, Нидерланды. Доля экспорта этих стран превышает уровень 60%. Большинство переходных экономик, включая Россию, относится к весьма открытым экономикам с относительно большой долей экспорта в ВВП. В России она составляет 25%.

2.8. Открытость национальных экономик.

Одной из ведущих тенденций мирохозяйственного развития нескольких последних десятилетий является переход многих стран от замкнутых национальных хозяйств к *экономике открытого типа*, ориентированной на внешний рынок.

Открытой называют национальную экономику, естественным путем интегрированную в мировое хозяйство, достаточно полно реализующую преимущества международного разделения труда, активно использующую различные формы мирохозяйственных связей, выработанных современной практикой.

Это такая экономика, все субъекты экономических отношений которой могут без ограничений совершать операции на международном рынке товаров и факторов производства.

В качестве основных количественных показателей степени открытости конкретной национальной экономики чаще всего используются следующие: 1) экспортная квота; 2) импортная квота; 3) объем "чистого" экспорта; 4) внешнеторговая квота.

1. Экспортная квота:

$$XQ = X / \text{ВНП},$$

где X - объем экспорта страны за год, в денежных единицах (ден. ед.);
ВНП - объем годового валового национального продукта, ден. ед.

2. Импортная квота:

$$MQ = M / \text{ВНП},$$

где M - годовой объем импорта страны, ден. ед.

3. "Чистый" экспорт:

$$XN = X - M.$$

4. Внешнеторговая квота:

$$\text{ВТК} = \text{ВТО} / \text{ВНП},$$

где ВТО - внешнеторговый оборот страны за год, рассчитываемый как сумма объемов экспорта и импорта в стоимостном выражении.

2.9. Вопросы для самопроверки.

1. Кто относится к субъектам мировой экономики?
2. По каким критериям классифицируют страны мира?
3. По какому критерию классифицирует страны мира ООН?
4. В чем особенности индустриально развитых стран?
5. Какие страны относятся к развивающимся?

6. Какие страны называют странами с переходной экономикой?
7. Как классифицирует страны Мировой Банк?
8. Что означает классификация стран по степени открытости мировому рынку?
9. Что такое открытая экономика?